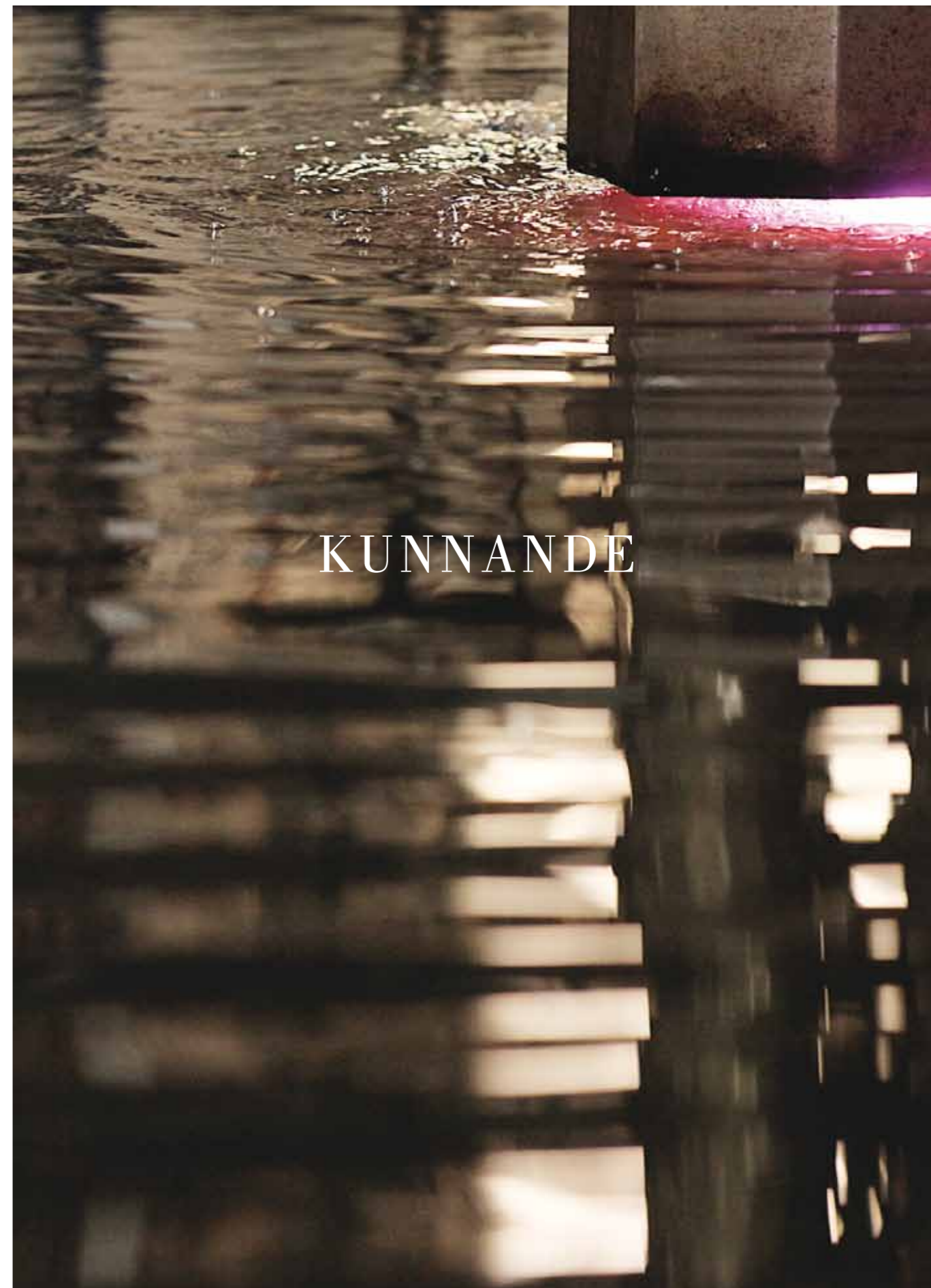




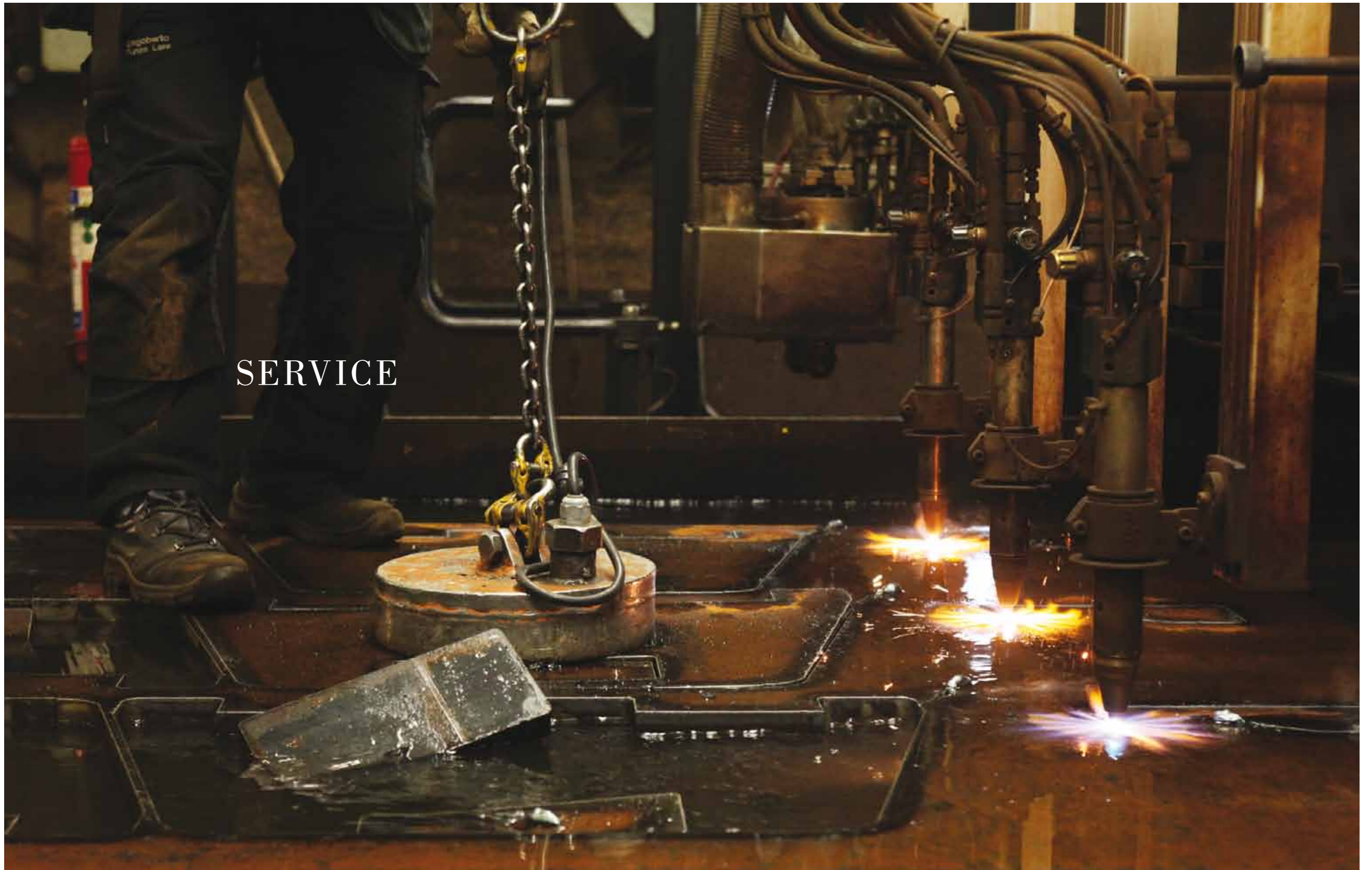
ENGAGEMENT

”Jag får en genuin känsla
av ett familjeföretag,
Intercut är oerhört ansvarsfulla
och engagerade i våra affärer.”

Anders Persson Ägare Proplate Group



SERVICE





ANDERS PETERSSON
VD INTERCUT SVERIGE AB

A ANDERS

Det är med oerhörd stolthet och glädje jag ser att Intercut de senaste åren, tillsammans med vårt systerföretag Areg, har vuxit kraftigt och idag är ännu starkare än tidigare.

I vårt team har vi fler anställda, men också nya leverantörer som erbjuder de bästa produktionsystemen och lösningarna inom vår bransch. Jag ser ljusst på framtiden och kommer aldrig att tumma på det som nästan blivit vårt signum: Personligt engagemang, stort kunnande och en oslagbar service.

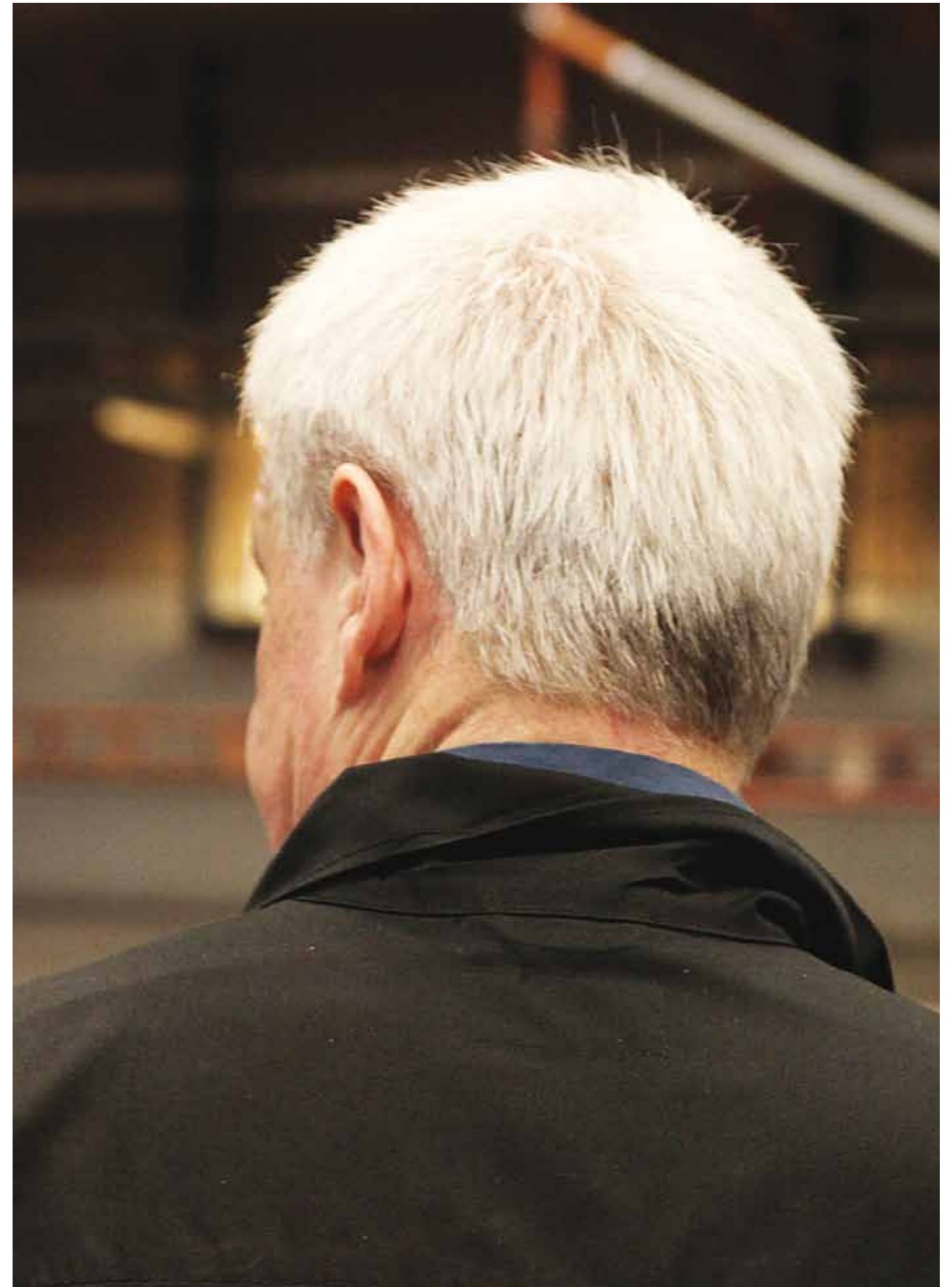
Vi vet att vi kan svensk stålindustri, och efter att ha bläddrat igenom denna broschyr, så vet förhoppningsvis du det också.

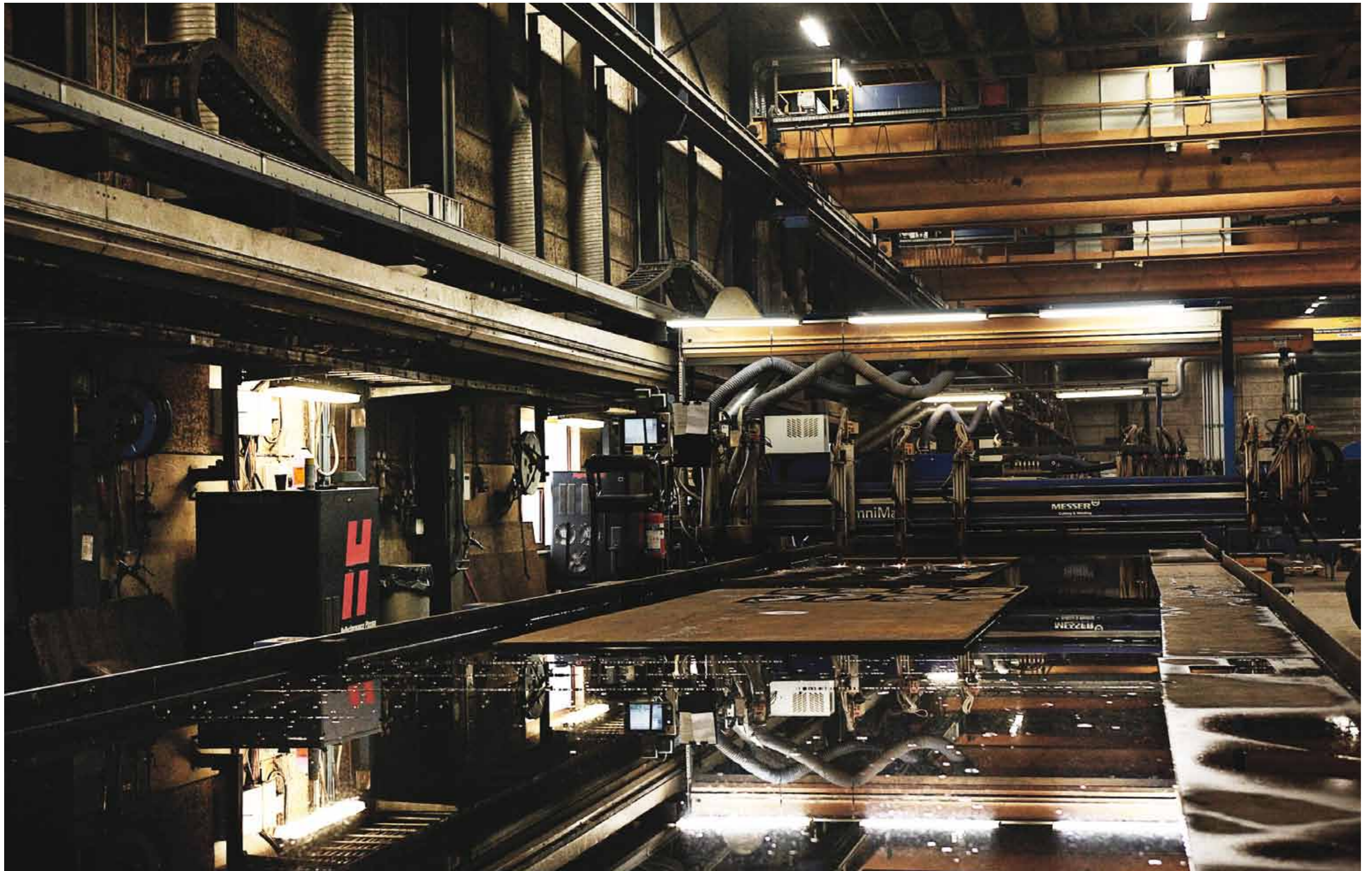
H HISTORIA

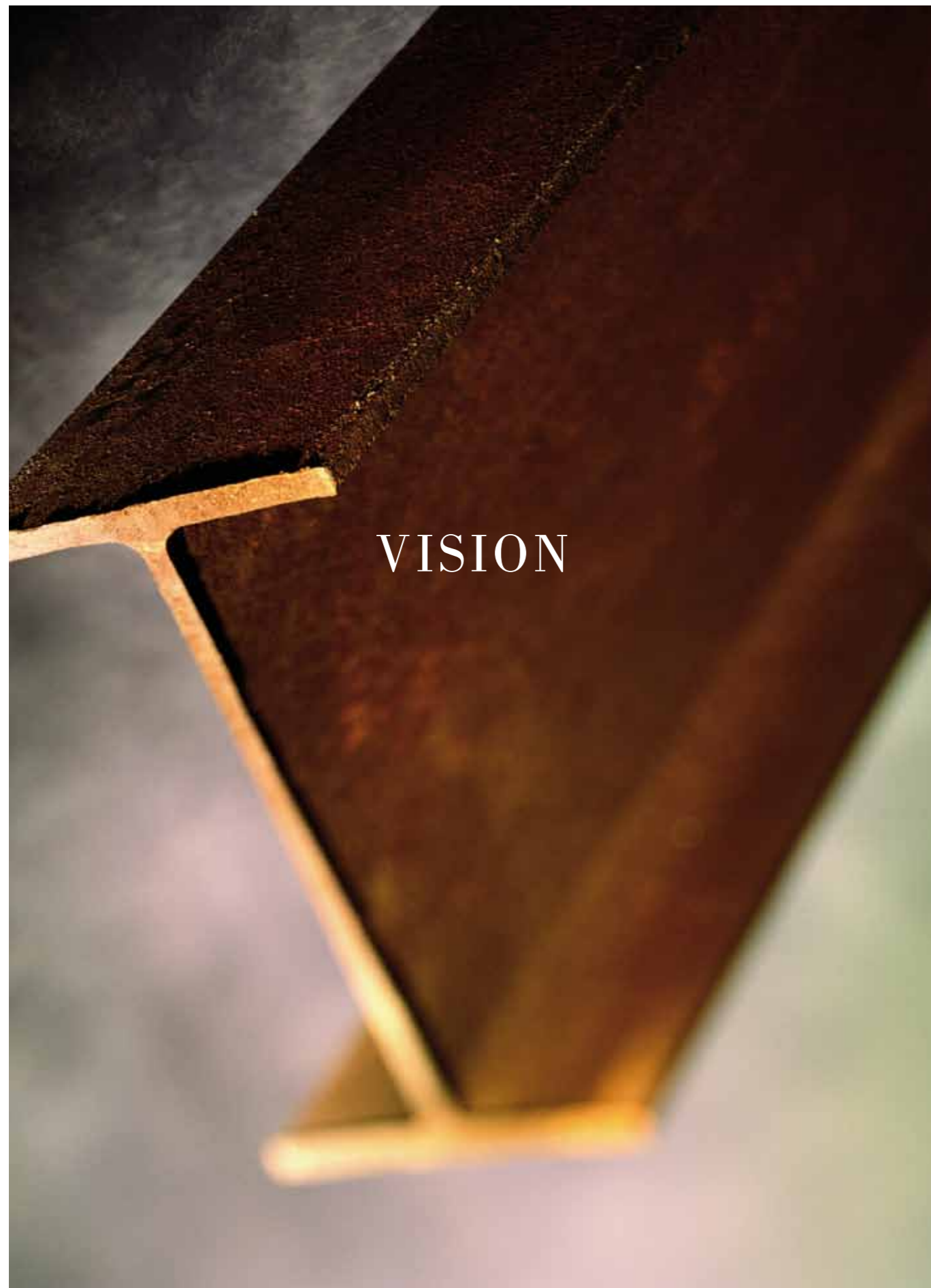
Historien om oss inleds 1988 när företaget grundades. Tio år senare togs företaget över av vår nuvarande VD, Anders Pettersson. Därefter, runt sekelskiftet, hände mycket då vi slog oss in på den norska marknaden och förvärvade Areg AB Bultspecialisten. Allt för att kunna erbjuda ett bredare produktutbud gentemot våra kunder.

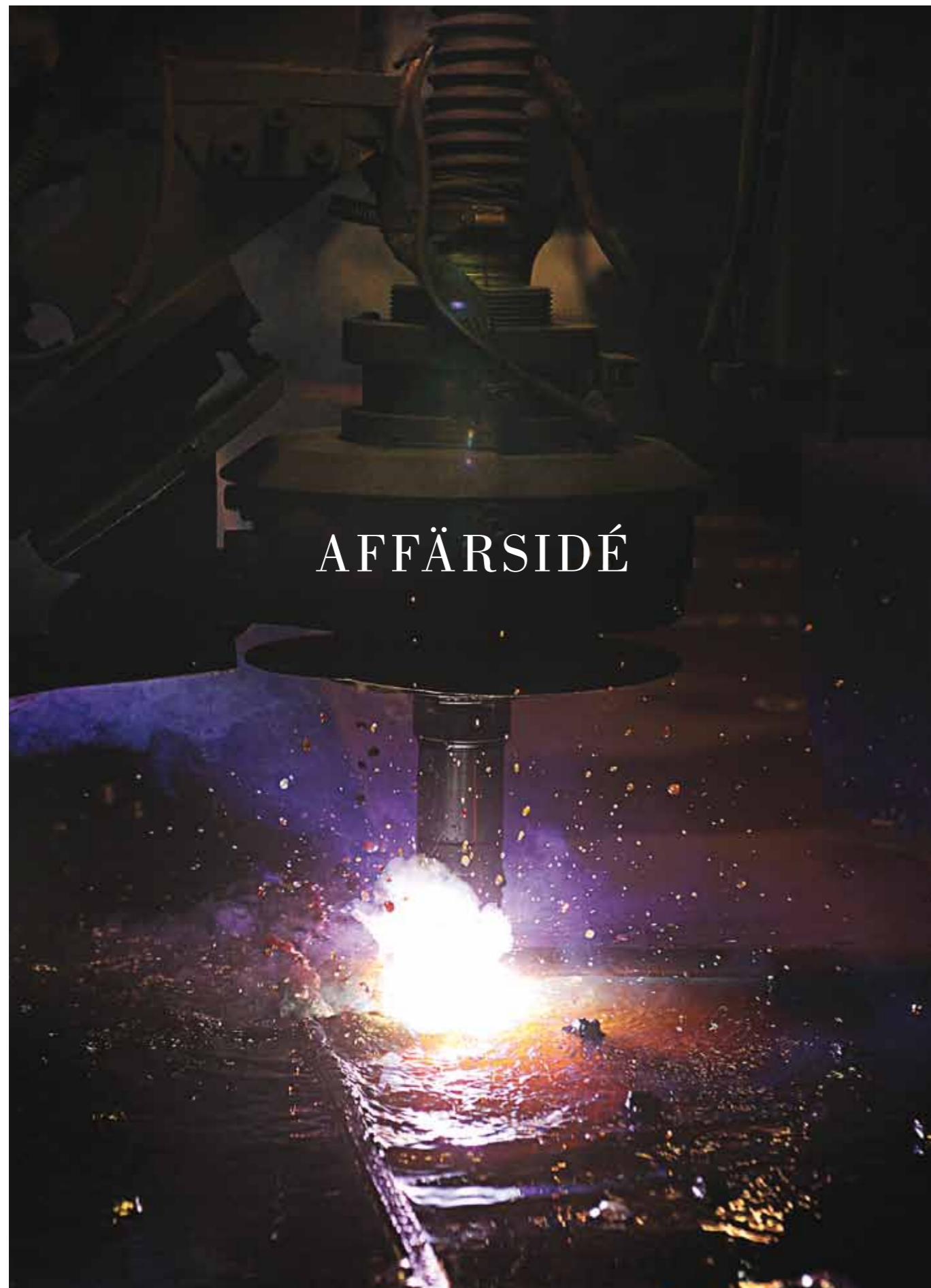
Anders drivkraft och målmedvetenhet har bidragit till att Intercut har vuxit från 10 till 70 miljoner kronor i omsättning, och det på mindre än tio år. Vi marknadsför oss med namnen Intercut Sverige AB och Areg AB.

Totalt är vi cirka 20 medarbetare på våra kontor i Stockholm och Göteborg som ser fram emot att skriva ny historia inom svensk stålindustri.









AFFÄRSIDÉ

Vi
ska
erbjuda
de bästa
produktions-
systemen och
lösningarna inom
plåtbearbetning där
vårt kunnande, personliga
engagemang och vår service
ska ge oss marknadens mest
nöjda kunder.





steg vid ett samarbete och en affär

STEG 1. FÖRE AFFÄR

Förarbetet innan vi påbörjar ett samarbete är givetvis viktigt. Vi har kunskap om trender på marknaden och kan därför hjälpa till att ta fram en analys av hela processen. Samtidigt är vi ett strategiskt bollplank i frågor som hur ni ökar konkurrenskraften och tillgodoser eventuella utbildningsbehov. Att samarbeta med oss på Intercut ger dig tillgång till alla våra kontakter och ett mycket stort nätverk av kompetens inom branschen. Enkelt sammanfattat – vilka behov ni än har hjälper vi er att lösa dem, vilket vi gjort med stor framgång i snart 20 år.

STEG 2. VID AFFÄRSÖVERENSKOMMELSE

Vi håller i projektets alla trådar och hjälper till vid all typ av planering. Det kan handla om att förhandla med tillverkare, eller kanske att skräddarsy tekniska lösningar med en blandning av leverantörer. Vi hjälper också till vid finansiering och försäljning av er tidigare utrustning. Att samarbeta med oss ska alltid löna sig, och det så snabbt som möjligt.

STEG 3. VID LEVERANS

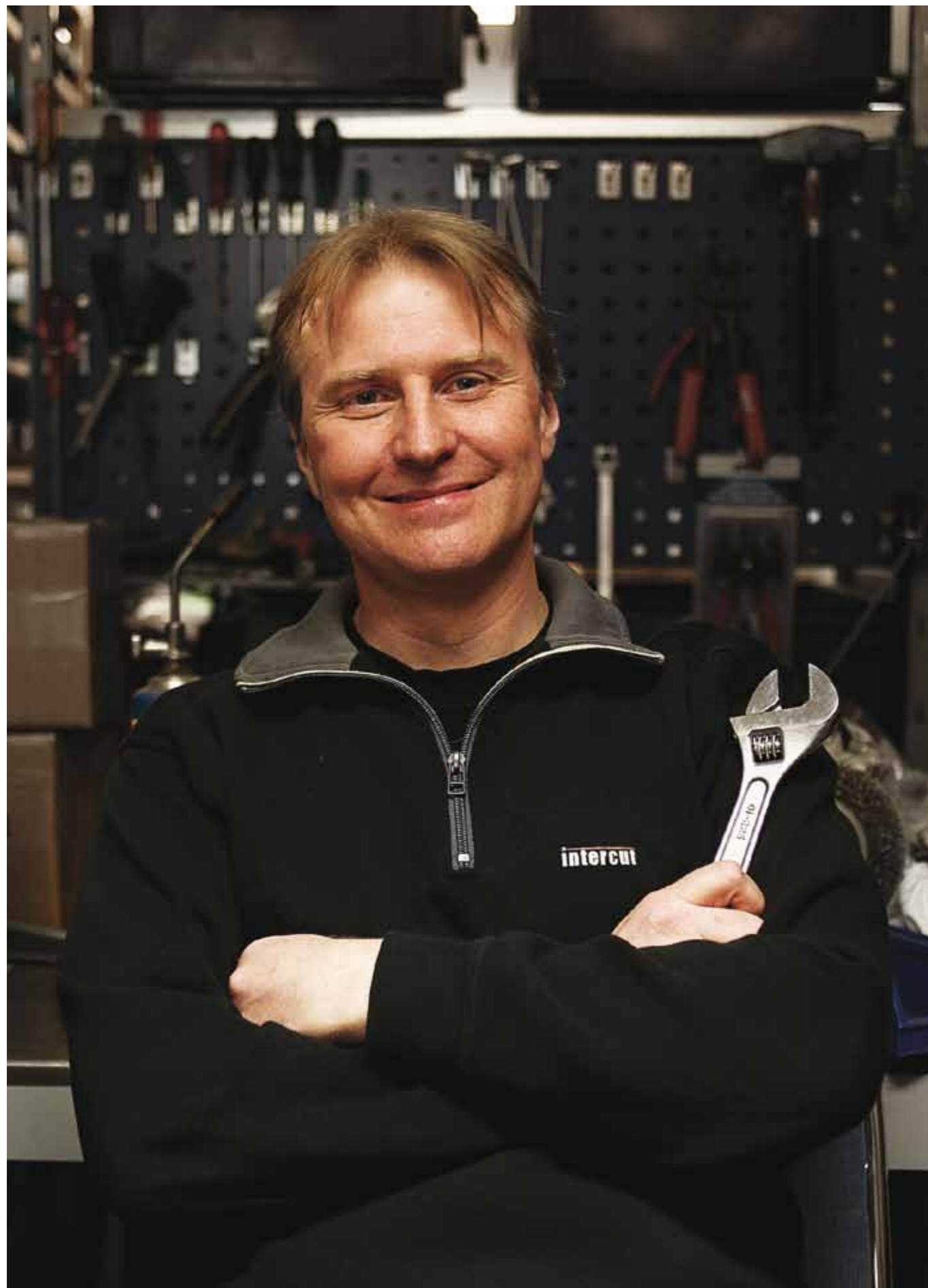
Vid leverans är det A och O att installationsprocessen går så smidigt som möjligt. Därför tillhandahåller vi projektledare som håller i byggmöten, och hjälper till med transport och försäkringar. Vid utbildning av er personal har vi egna montörer som snabbt och proffsigt ger er den specialkompetens ni kan komma att behöva. För oss är FAT fabrikstestprotokoll en standard. Detta är bara några anledningar till varför vi år efter år lyckas med våra leveranser.

STEG 4. EFTER ÖVERTAGANDE

För oss fortsätter arbetet även efter att installationsprocessen är klar. Ett serviceavtal tas fram och specialanpassas för just er verksamhet. Nu har vi fullt fokus på att allt ska rulla friktionsfritt för er. Vår serviceavdelning är alltid redo, vad ni än behöver hjälp med. Reservdelar och andra slitagedelar hämtas direkt från vårt reservdelslager, leverans och montering sköter våra proffsiga tekniker som finns i hela landet. Då året närmar sig sitt slut, följer vi upp alla affärer med årsmöten där vi tillsammans summerar året som gått.

STEG 5. I FRAMTIDEN

Vi har sagt det förr: Framtiden är ljus. Med löpande seminarier och vidareutbildningar ser vi till att ständigt hålla dig som kund uppdaterad. Och vi är alltid på jakt efter nya idéer som kan öka er lönsamhet ännu mer. Du hittar oss ofta på på mässor och andra mötesplatser för vår bransch. Eller kanske ses vi på någon av de inspirerande mässresor vi tar med våra kunder på?

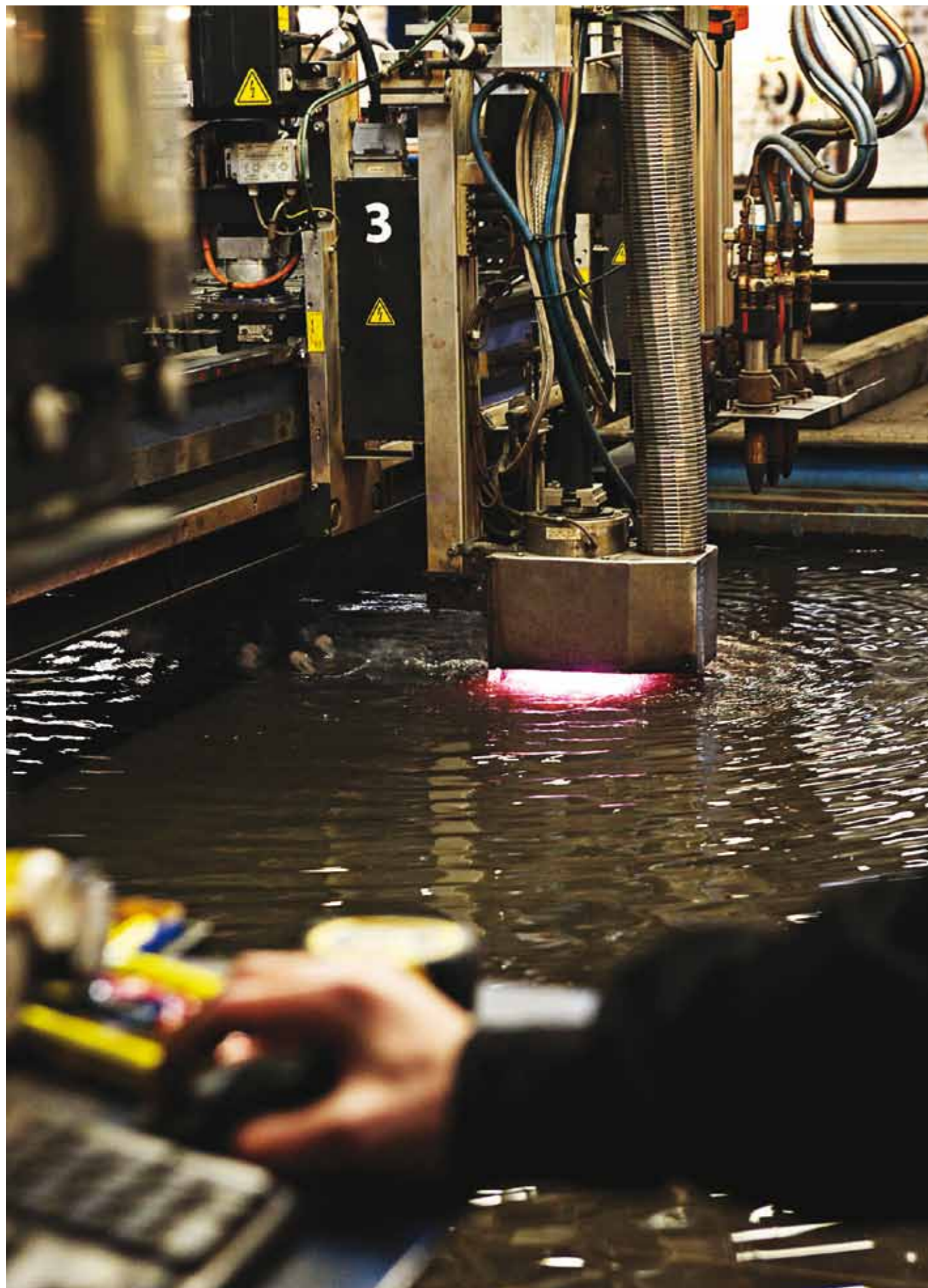


S SERVICE

Många nöjda kunder säger oss att vi redan är en god bit på väg. Och för oss är det inget annat än en självklarhet att sträva efter att erbjuda marknadens bästa service.

Med ett team av olika spetskompetenser finns vi för dig över hela landet, alltid redo att assistera ditt företag på plats om ni behöver oss.

Våra serviceavtal finns i flera olika utföranden för att passa just er arbetsplats och personal. Efter en lyckad maskininstallation finns vi alltid till hands – allt för att ni ska få en säker och problemfri produktion. År efter år.



V VARUMÄRKEN

Vi är en kompetent leverantör som representerar flera kända varumärken och deras produkter inom plåtbearbetning för den svenska stålindustrin. Våra största varumärken är Messer Cutting Systems, Kaltenbach och Soyer.

På Intercut erbjuder vi alltid våra kunder ett helhetskoncept. Med många år i branschen kan vi via vårt nätverk erbjuda en rad olika kompetenser. Logistik och lagring, likväl som beställningar av avancerade plåtbearbetningsmaskiner. Vi finns där, alltid redo att lösa era problem.

Här följer några exempel på våra samarbetspartners: Hypertherm, Kjellberg, Lissmac, Lindhorst, Skanveir, Remmert, NS Maquinas, Kuhlmeier och Marlborough.

S SUMMAN

Summan av vad våra maskiner gör kan vara allt från mindre skruvar, till större delar för broar eller hus.

Vare sig dina behov gäller stora ny- och ombyggnadsprojekt, eller mindre kompletteringar och modifieringar i samband med maskininvesteringar, finns vi där som en stabil och pålitlig partner.

Är det något du funderar på eller vill ha hjälp med? Då är du varmt välkommen att kontakta oss på telefon 08 550 512 00 eller besöka vår hemsida www.intercut.se.





”Investeringen tillsammans med Areg gjorde att vi fick ett nytt produktben att stå på, och kan nu erbjuda en mycket bredare kompetensportfölj.”

Micael Ljungström VD Ferrita Sweden AB

Vi är en kompetent leverantör som representerar flera stora och kända varumärken och deras produkter inom plåtbearbetning för den svenska stålindustrin.

Våra kunder är bland andra SSAB, Outokumpu, BE group, BT, Stena Stål och TIBNOR.

Oavsett om ert fokus ligger på stora ny- och ombyggnadsprojekt, eller mindre kompletteringar och modifieringar i samband med maskininvesteringar hjälper vi gärna till. Och det är just det vi gör bäst.

Med vår assistans – en väl utvecklad support och våra välutbildade servicetekniker – kan våra kunder alltid ha full fokus på sina arbetsområden, och det helt utan tekniska problem. År efter år.

Välkommen till Intercut du också.

The logo for Intercut features the word "intercut" in a bold, lowercase, sans-serif font. Above the letters "i" and "n" is a horizontal bar that is blue on the left and orange on the right. The rest of the word "intercut" is in black.

INTERCUT SVERIGE AB
BOX 8026, 192 08 SOLLENTUNA
TEL 08 550 512 00, FAX 08 550 512 01
WWW.INTERCUT.SE